

IDS 2019 – 38ª edición desde 1923 – Conferencia de prensa internacional: discursos

Señoras y señores, les doy una cálida bienvenida a nuestra conferencia de prensa de hoy para presentar la 38ª edición de la Feria Dental Internacional de Colonia.

Quiero trasladarles nuestros saludos más cordiales en nombre de la Junta directiva de la VDDI y de nuestro Consejo asesor. Nos congratula poder darles la bienvenida hoy.

Queremos invitarles a la 38ª edición de la Feria Dental Internacional, que se celebra del 12 al 16 de marzo de 2019 en Colonia.

En el 95º aniversario de su existencia, la IDS es la feria líder indiscutible a nivel mundial para la industria dental. IDS es el foro más completo de tecnología médica dental y representa a todo el mercado dental internacional. Más de 2.300 fabricantes de productos, soluciones de sistemas y empresas de servicios presentan todas las innovaciones que los investigadores y desarrolladores han alcanzado desde la anterior edición de IDS para facilitar el trabajo a los usuarios. Más de 155.000 visitantes profesionales, dentistas, protésicos dentales, personal del consultorio dental y el laboratorio, así como las nuevas promociones de dentistas y protésicos dentales, y no menos importante, el comercio dental internacional, hacen de la feria IDS una reunión cumbre única, la cumbre líder del sector dental.

Antes de presentarles las nuevas tendencias de IDS 2019, me gustaría hacer un breve recorrido por las condiciones en las que se celebra la Feria Dental Internacional. ¿Qué estamos viviendo y qué entorno nos rodea?

A continuación mencionaré fugazmente algunos aspectos:

El mundo del siglo XXI está experimentando cambios profundos:

- En la política: observamos un reagrupamiento, desplazamiento y cambio de los pesos políticos de las grandes potencias, vemos cambios en las estructuras del poder político internacional.
- En la economía y el comercio: vemos un desarrollo fuerte y dinámico en muchas regiones económicas, existe mucha competencia en todas las áreas, y especialmente también en la tecnología médica y en nuestro campo específico de la tecnología dental. Una vez más, nos vemos ante una acalorada discusión sobre las barreras comerciales y los aranceles, aspectos que creíamos haber superado hacía mucho tiempo y que afectan al libre comercio mundial.
- En el desarrollo de la población: observamos tasas altas de crecimiento en diversas regiones del mundo, lo que plantea grandes desafíos para la política, las empresas y la atención sanitaria.

- En el desarrollo tecnológico: la digitalización avanza cada día más rápido, somos testigos de cambios revolucionarios en la producción y distribución de bienes que superan todo lo que podamos imaginar. Los ciclos de innovación son cada vez más cortos por el avance cada vez más rápido de la investigación en tecnología médica, y las cadenas logísticas imponen tareas cada vez más exigentes a los fabricantes y distribuidores.

Muchas personas e incluso las sociedades perciben el cambio, las turbulencias y las perturbaciones como una amenaza; implican una gran vulnerabilidad y, por lo tanto, a menudo causan incomodidad y alarma.

Pero el cambio, las turbulencias y las perturbaciones son épocas con muchas oportunidades de desarrollos novedosos para convertir las ideas previamente impensables en productos y servicios. Son épocas en las que debemos **cuestionar lo existente** y aprovechar las nuevas oportunidades para hacer nuestra contribución particular al progreso.

"La vida pertenece a los vivos, y el que vive debe estar preparado para los cambios", dijo acertadamente el poeta alemán Johann Wolfgang von Goethe.

El cambio constante, el progreso constante en el conocimiento es especialmente palpable en nuestra industria dental internacional. La odontología y la tecnología dental desarrollada para ella reflejan las épocas de desarrollo vertiginoso de las últimas décadas.

Durante más de 100 años nuestra industria dental alemana ha estado en constante proceso de avance como socio confiable de dentistas y protésicos. Conocemos bien nuestra responsabilidad de fabricar productos que beneficien a los pacientes.

Para la preservación de la salud de los seres humanos son indispensables la apertura al mundo y el libre comercio. El cuidado dental de los pacientes se basa principalmente en dentistas y protésicos bien preparados y altamente dedicados. Juntos, hacen uso de su experiencia para mantener y restaurar la salud bucal de los pacientes.

Para estas actividades, necesitan una gran cantidad de productos que nuestra industria dental alemana fabrica con una alta calidad. Nuestros productos permiten a los usuarios de todo el mundo ofrecer a sus pacientes una gama completa de tratamientos odontológicos modernos.

Durante más de 100 años nuestra industria dental ha defendido la calidad, la precisión y la fiabilidad de unos productos que sean especialmente fáciles de usar.

Sin embargo, recientemente, hemos observado fuertes tendencias en muchos mercados mundiales a las medidas proteccionistas y las exclusiones del mercado, sobre todo, en el campo de los dispositivos médicos.

Los nuevos requisitos reglamentarios adicionales, así como los costosos procedimientos de reconocimiento, dificultan cada vez más el acceso al mercado para nuestros productos o los hacen innecesariamente caros.

Esto nos supone unas considerables desventajas competitivas que nuestra industria intenta compensar con grandes esfuerzos.

Por otro lado, apoyamos firmemente el libre comercio mundial, el intercambio sin trabas de bienes y productos probados que cumplan con las normas internacionales, así como con los requisitos legales de los dispositivos médicos.

Nuestra industria se enfrenta a los desafíos existentes y hace todo lo posible para brindar a usuarios y pacientes, también en el futuro, productos maduros y acreditados.

¡Pero solo podremos lograrlo juntos con un éxito a largo plazo si las condiciones de la política sanitaria y económica nacional e internacional promueven la industria de la salud en lugar de obstaculizarla!

IDS es un referente de estabilidad en tiempos revueltos

La Feria Dental Internacional ha sido y sigue siendo un referente de estabilidad en tiempos revueltos.

La próxima edición de IDS será el número 38 desde el primer encuentro de 1923.

Desde hace 95 años la Feria Dental Internacional es el motor y el barómetro del desarrollo de la tecnología médica y dental.

IDS ha sobrevivido a todas las crisis, ha sido y es un escaparate completo y fascinante de lo que es posible hoy, lo que vendrá mañana y lo que ya está gestándose en nuestras cabezas para el mañana.

La odontología y la tecnología dental poseen ambas un alto nivel de afinidad tecnológica, son innovadoras, no están satisfechas con lo logrado, se esfuerzan por mejorar.

Los ingenieros y los desarrolladores son sus socios en este proceso, comparten sus motivos, su búsqueda de métodos de aplicación aún mejores, más eficientes y más sofisticados, y están unidos en su deseo de ofrecer a los pacientes el mejor tratamiento posible para mantener su salud o recuperarla.

IDS es el mejor lugar para compararse y posicionarse a uno mismo y a su propia compañía con los competidores del mercado mundial. Los dentistas y los protésicos pueden recopilar información y sugerencias para tomar decisiones futuras para su consultorio o su laboratorio.

Esto es especialmente importante en tiempos tan turbulentos como los que vivimos.

Industria dental alemana: corazón y motor de IDS

El corazón y el motor de la feria IDS ha sido desde 1923 la industria dental alemana. Las 200 empresas que la componen forman una comunidad sólida caracterizada por unos valores compartidos. Es una comunidad innovadora, creativa, flexible, orientada al servicio y al cliente, con

un fuerte compromiso de servicio, cosmopolita y promotora de la comunidad. Eso es lo que nos hace internacionalmente tan presentes y exitosos.

La industria dental alemana está creciendo en Alemania y en el extranjero

En 2017, más de 20.700 personas trabajaban en las aproximadamente 200 compañías asociadas a la Federación de la Industria Dental Alemana, tanto en Alemania como en el extranjero. Por lo tanto, la cantidad de empleados ha aumentado ligeramente en casi un 3 % en comparación con 2016.

En 2017, las empresas asociadas a la VDDI generaron una facturación total de prácticamente 5,3 mil millones de euros. Esto representa un aumento de casi el 5 % sobre el resultado de 2016. De estas ventas, alrededor de 3,4 mil millones de euros se realizaron en mercados extranjeros (más 5 %).

Con 1,93 mil millones de euros, la facturación de 2016 fue superada en un 4,4 %. El 60 % de los miembros que respondieron a la encuesta nacional registraron mayores ventas en 2017 que en 2016.

Las expectativas para el año en curso de 2018 siguen siendo positivas. Aquí, el 53 % de las empresas encuestadas esperan aumentos de facturación y otro 45 % espera unas ventas como las del año anterior.

Negocio internacional en fuerte crecimiento en casi todas las regiones

En 2017, la industria dental alemana registró una cuota de exportación de casi el 64 %. La importancia de los mercados mundiales para nuestra industria y nuestra posición en estos mercados destacaron de manera impresionante.

Casi la mitad de los encuestados reportan un aumento de las ventas en los mercados extranjeros. Algo más del 40 % registraron unas ventas en el extranjero al nivel de 2016.

A continuación, un resumen de las regiones comerciales más importantes:

- El mercado más fuerte, además del interno, sigue siendo Europa Occidental. Alrededor del 53 % de los encuestados reportaron un aumento en las ventas en esta región en 2017; además, el 36 % continuó experimentando un desempeño comercial al nivel de 2016.
- Según la encuesta, las regiones de ventas de América Central y del Sur tendieron a ser algo más débiles que las otras regiones de exportación. Sólo un tercio de los encuestados reportó un aumento de ventas en esos países. En cambio, el 58 % de las empresas de esta región reportaron ventas estables. Otro 9 % sufrió un descenso de las exportaciones en esta región.
- Europa Oriental está mostrando un desarrollo mucho más positivo que en 2016. El 51 % de las empresas encuestadas por la VDDI reportaron un aumento de las ventas en 2017. Otro 40 % reportó unas ventas anuales sin cambios en comparación con el año anterior.

- En Extremo Oriente, el 55 % de las empresas registró aumentos y un tercio logró ventas en el nivel del año anterior.
- En el mercado norteamericano, el 46 % de los encuestados fideicomisarios expandió sus actividades comerciales. Otro 39 % reportó una facturación al nivel de las ventas de 2016.
- En el año analizado, el 45 % de los encuestados en el Medio Oriente logró un aumento de las ventas. Además, el 41 % de las empresas estabilizó sus ventas en 2017 al nivel de 2016.

En conclusión, tanto el negocio nacional como el internacional aportaron una contribución considerable al crecimiento de la industria dental alemana. Igualmente positivas son las expectativas de ventas en 2018 en Alemania y en el extranjero. Casi dos tercios de las empresas de la VDDI encuestadas esperan que las ventas aumenten en el extranjero. Según nuestra encuesta, más de la mitad de los miembros de la VDDI esperan que las ventas nacionales aumenten en 2018.

Nos satisfacen mucho las cifras de facturación de nuestra industria en el mercado interno de Alemania, así como en los mercados internacionales. Sin embargo, los aumentos anuales de las ventas no reflejan el panorama general.

Las ventas de nuestra industria han aumentado, pero los márgenes han disminuido notablemente. Nuestra industria dental tiene una tasa de exportación del 64 %. Todas las empresas que están presentes en los mercados mundiales altamente competitivos y que desean permanecer en ellos a largo plazo deben invertir actualmente mucho más en instalaciones de producción, logística y comunicación, con y para nuestros clientes finales.

Nos llena de alegría y orgullo que nuestra industria dental esté en el corazón de la feria IDS.

IDS se celebra cada dos años en Colonia y es organizada por la GFDI Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie mbH, la empresa comercial de la Federación de la Industria Dental Alemana, y Koelnmesse GmbH (Colonia) la lleva a cabo.

Estamos contentos y agradecidos de que las industrias dentales del mundo, así como el comercio dental internacional, aporten una cuota significativa al éxito de la IDS, porque los fabricantes de todo el mundo convierten a IDS cada dos años en el evento mundial por excelencia de la industria dental.

Panorámica de IDS 2019

La feria IDS es una personalidad de marca con características distintivas. Entre los valores fundamentales de IDS están su cosmopolitismo tradicional y el lema olímpico: "IDS es la feria comercial más importante del mundo para la comunidad dental, a la que garantiza un éxito sostenido como plataforma para la innovación y las tendencias del mercado". Esto describe el posicionamiento de la marca IDS: ya sean expositores, visitantes profesionales, minoristas especializados o buscadores

de información, todos deben tener la oportunidad razonable de conseguir sus propósitos en la feria IDS.

¿Qué novedades y tendencias están surgiendo ya para IDS 2019?

La Feria Dental Internacional 2019 agitará la odontología y la tecnología dental. Los sismógrafos de la industria registran ya algunas tendencias principales.

Tendencias dentales mundiales:

- A la vanguardia del desarrollo internacional están los flujos de trabajo digitales mejorados y la fabricación aditiva.
- Las tecnologías analógicas continúan siendo requisitos indispensables para el laboratorio y el consultorio. Como ejemplo, tenemos los materiales de impresión clásicos que experimentan un desarrollo impresionante en paralelo con los escáneres intraorales. Entre otros, las siliconas A son cada vez más universales y más cómodas de usar (por ejemplo, para las prótesis tanto dentosoportadas como implantosoportadas), mientras que los poliéteres son incluso más rápidos (fraguado más rápido).
- Actualmente, los métodos digitales están irrumpiendo en lo que eran hasta ahora disciplinas típicamente (o casi) analógicas en odontología, por ejemplo, en la ortodoncia, las prótesis totales o la endodoncia.

Interesante para el dentista y su equipo:

- Ahora se pueden planificar mejor los tratamientos de endodoncia gracias a soportes de software, incluso con guías para las limas de preparación (similares a las guías quirúrgicas en implantología).
- En la profilaxis profesional, además de los procedimientos clásicos probados (raspado y alisado radicular con curetas manuales, sistemas de ultrasonido o aeropulidores), el láser de diodo se establece como una opción adicional para la eliminación de gérmenes y la descontaminación de las superficies.
- Para el tratamiento futuro de la periodontitis vale la pena tener en cuenta los métodos delicados, especialmente idóneos para la instrumentación subgingival, los polvos de baja abrasividad para reinstrumentación, y las ofertas de software actuales (por ejemplo, documentación del estado periodontal completo del paciente con registro de profundidades al sondaje y pérdidas de inserción en hasta seis sitios por diente, afectación de furcaciones, así como evolución temporal).
- En el área protésica, la gama de materiales se amplía para incluir otros materiales vitrocerámicos de gran resistencia (por ejemplo, el disilicato de litio, el silicato de litio

reforzado con óxido de zirconio o las cerámicas híbridas, como las cerámicas de feldespato de estructura fina infiltradas con polímeros). El objetivo es combinar una mayor translucidez y opalescencia en comparación con las cerámicas estructurales, con un grado de resistencia aún mayor y, por lo tanto, ampliar su indicación al ámbito de los puentes. Dependiendo del material y del caso clínico, puede ser una opción el procesamiento en el sillón con métodos CAD/CAM (resumen de la secuencia de trabajo: escaneado intraoral, diseño en pantalla, producción CAM en fresadora).

- Los escáneres intraorales siguen siendo un campo para la innovación. También en ellos se mantiene la tendencia hacia la miniaturización, siendo aún más manejables y, en algunos casos, trabajando sin polvo. Y algunos se pueden controlar ya mediante gestos o con la voz.

Interesante para el protésico dental y el equipo de laboratorio:

- El laboratorio se está convirtiendo aún más en el "solucionador de problemas". Como socio en la planificación retrógrada de implantes, el protésico dental trabaja estrechamente con el dentista, propone materiales de estructura adecuados, selecciona los bloques estéticamente apropiados y, si se desea, un revestimiento de cerámica o, alternativamente, un material cerámico para la técnica multicapa
- La amplia gama de materiales protésicos continúa ampliándose: nuevos bloques para fresado y prensado, más colores, con o sin degradado interno de color y polímeros termoplásticos (por ejemplo, PEEK) y otros, plásticos imprimibles para provisionales a corto y largo plazo.
- En las prótesis totales, los métodos asistidos digitalmente complementan el laboratorio con nuevas opciones de fabricación, en un campo hasta ahora casi exclusivamente analógico.
- Se está desarrollando aún más la producción sustractiva de restauraciones mediante CAD/CAM, junto con otra técnica que pisa fuerte: la impresora 3D. El número de modelos disponibles está en aumento.

Interesante para el equipo de dentista-protésico:

- Los procedimientos digitales facilitan cada vez más la ortodoncia. Por ejemplo, con los modelos virtuales, además de ayudar al diagnóstico, se pueden crear configuraciones virtuales e incluso planificar aparatos de ortodoncia (por ejemplo, aparatología fija).
- El trabajo en equipo entre el dentista y el protésico dental se puede definir con numerosas opciones que van desde "completamente analógicas" a "completamente digitales", por tanto, diferentes. Dependiendo de los requisitos clínicos y económicos, los flujos de trabajo parcialmente digitales y balanceados facilitan la vida cotidiana a los profesionales.
- La impresión 3D se considera un posible "cambio de escenario": nuevos campos de aplicación, nuevas formas de trabajo en equipo, nuevos modelos de negocio.

No hace falta decir que, en este momento, no podemos enumerar todas las tendencias interesantes. Hay muchas más razones para visitar La Feria Dental Internacional en Colonia del 12 al 16 de marzo de 2019, ya que brinda una visión completa de los procedimientos, flujos de trabajo y productos en todo el campo de la odontología.

IDS: la puerta de entrada a Europa y al mundo

IDS abre la llave al mercado europeo y también al mercado internacional, con un alto nivel de negocios en terceros países. Todos los distribuidores internacionales estarán en Colonia; ellos compran para sus clientes en sus países de origen, conocen a los usuarios y los mercados dentales y les proporcionan productos que han visto, probado y negociado en la IDS de Colonia.

En la 37ª edición de la IDS en 2017 recibimos en Colonia 307 visitantes de Chile. El favorable aumento desde los 267 visitantes de 2015 confirma el gran atractivo de la feria IDS y el creciente interés de los usuarios y la industria dental de Chile por el mercado mundial de la industria dental. Apreciamos enormemente el hecho de que emprenda un largo viaje para posicionarse usted y su negocio dental.

Esperamos que con esta panorámica le hayamos despertado la curiosidad por la IDS, y hayamos motivado a usted y a sus lectores para acudir a la feria IDS 2019 en Colonia.

¡Esperamos verlos en Colonia!