

## 38<sup>e</sup> édition du Salon international d'odontologie à Cologne - 12-16.3.2019

Également en sa 96<sup>e</sup> année d'existence, IDS reste incontestablement le salon d'odontologie servant de référence mondiale. IDS est le pôle d'activité par excellence des spécialistes de la technique dentaire et donne une idée d'ensemble du marché dentaire international ainsi que de son comportement et de son évolution. Quelque 2 300 fabricants de produits et de solutions systèmes, services compris, présentent toutes les innovations mises au point depuis la dernière édition d'IDS par des chercheurs et des développeurs pour permettre aux utilisateurs de travailler et leur faciliter la tâche. Plus de 155 000 visiteurs professionnels, dentistes, prothésistes dentaires, membres du personnel de cabinets dentaires et de laboratoires, jeunes praticiens et apprentis, sans oublier les représentants du commerce dentaire international, font d'IDS la rencontre au sommet unique en son genre, le « Leading Dental Business Summit ».

Quelles sont les conditions générales qui ont une incidence sur le Salon international d'odontologie ?

Au XXI<sup>e</sup> siècle, le monde est entré dans une phase de profonds changements.

- Politique : nous observons une redistribution des cartes, un déplacement des centres de gravité et du poids politique des grandes puissances, nous voyons des changements dans les structures politiques internationales.
- Économie et commerce : de nombreuses régions économiques connaissent un développement important et dynamique ; il existe une forte concurrence dans tous les domaines, notamment dans celui de la technique médicale, et dans notre domaine particulier, à savoir la technique dentaire. Nous assistons à une reprise des débats sur les barrières commerciales et les droits de douane, des sujets que nous croyions dépassés depuis longtemps et qui sont autant d'entraves au libre échange à l'échelle mondiale.
- Évolution démographique : dans différentes régions du monde, nous observons des taux de croissance élevés qui sont des défis majeurs pour la politique, l'économie et en matière de soins médicaux et de santé.
- Développement technologique : la numérisation progresse plus rapidement ; dans la production et la distribution de biens et de marchandises, nous constatons des bouleversements révolutionnaires, susceptibles de surpasser tout ce que nous pouvons imaginer. Les cycles d'innovation sont de plus en plus courts en raison des avancées toujours plus rapides de la recherche technico-médicale ; les chaînes logistiques confrontent fabricants et distributeurs à des tâches toujours plus exigeantes.

Les changements, les bouleversements et les disruptions sont perçus comme des menaces par beaucoup de gens et même par des sociétés entières ; ils présentent un risque élevé pour l'existence de chacun et, de ce fait, suscitent souvent un certain malaise et provoquent de l'inquiétude.

Les changements, les bouleversements et les disruptions sont aussi des étapes offrant de nombreuses possibilités, celles de développer quelque chose de nouveau, de mettre en application des idées jusque-là inconcevables pour élaborer des produits et des services. Ce sont des étapes durant lesquelles nous devons **remettre en question ce qui existe**, tirer parti des multiples chances nouvelles qui s'offrent à nous et apporter notre contribution spécifique au progrès.

Les mutations constantes et les avancées continues en matière de connaissances sont particulièrement manifestes dans le secteur dentaire international. L'odontologie et la technique dentaire, développée pour elle, reflètent les étapes du développement impétueux qui s'est produit ces dernières décennies.

Depuis plus de 100 ans, l'industrie dentaire allemande, qui ne cesse de faire des progrès, est le partenaire fiable des dentistes et des prothésistes dentaires. Nous savons la responsabilité que représente le fait de fabriquer des produits qui profitent aux patients.

L'ouverture sur le monde et le libre-échange sont indispensables à la préservation de la santé humaine. Les soins médico et technico-dentaires impliquent avant tout l'intervention de dentistes et de prothésistes dentaires bien formés et très engagés. Ensemble, ils appliquent aux patients leurs connaissances et leur savoir-faire pour préserver ou rétablir leur santé bucco-dentaire.

Pour effectuer ces tâches, ils ont besoin d'une multitude de produits que notre industrie dentaire fabrique et qui sont de grande qualité. Nos produits permettent aux utilisateurs du monde entier d'offrir à leurs patients toute la diversité des traitements de l'odontologie moderne.

Depuis plus de 100 ans, notre industrie dentaire est connue pour la qualité, la précision et la fiabilité de produits particulièrement faciles à utiliser.

Récemment, nous avons observé sur de nombreux marchés de par le monde de fortes tendances au protectionnisme pouvant aller jusqu'au verrouillage de certains d'entre eux, aussi et surtout dans le secteur des dispositifs médicaux.

- La multiplication de nouvelles dispositions réglementaires s'ajoutant aux autres et des procédures onéreuses d'homologation entravent de plus en plus l'accès de nos produits au marché ou en augmentent inutilement le prix.
- Il en résulte d'importants désavantages concurrentiels que notre industrie tente de compenser par de grands efforts.

Pour y remédier, nous soutenons fermement le libre-échange à l'échelle mondiale, la circulation sans entrave de marchandises et de produits contrôlés et conformes aux normes internationales ainsi qu'aux exigences réglementaires en matière de dispositifs médicaux.

Notre industrie relève les défis et ne recule devant aucun effort pour fournir aux utilisateurs et aux patients, également à l'avenir, des produits aboutis et maintes fois éprouvés.

Nous ne pourrons y parvenir ensemble et avec succès sur le long terme que si les conditions en matière de politique de santé et de politique économique, sur le plan national et à l'échelon international, encouragent le secteur de la santé au lieu de lui mettre des bâtons dans les roues.

### **IDS - un puissant facteur de stabilité dans une période mouvementée**

Le Salon international d'odontologie était et demeure un puissant facteur de stabilité dans une période mouvementée.

La prochaine édition d'IDS sera la 38<sup>e</sup> depuis son inauguration en 1923.

Depuis 95 ans, le Salon international d'odontologie est un moteur et un indicateur de l'évolution médico et technico-dentaire.

IDS, qui a surmonté toutes les périodes de crise, était et demeure la vitrine exhaustive et fascinante de ce qui est possible aujourd'hui, de ce qui se fera demain et de ce qui est pensé dès maintenant pour être développé après-demain.

Le secteur dentaire a une grande affinité avec la technique. La médecine et la technique dentaires sont innovantes, ne se contentent jamais de ce qui a été atteint et aspirent à mieux.

Ingénieurs et développeurs sont partenaires dans ce processus. Ils ont les mêmes motivations, recherchent des méthodes d'application encore plus perfectionnées, plus efficaces et plus sophistiquées, et se savent unis par leur désir d'offrir aux patients les meilleurs soins possibles pour la préservation ou le recouvrement de leur santé.

IDS est le meilleur endroit pour se comparer soi-même et son entreprise avec les concurrents sur le marché mondial, mais aussi pour se positionner. Dentistes et prothésistes dentaires peuvent y rassembler des informations et des idées pour prendre des décisions qui engageront l'avenir de leur cabinet dentaire ou de leur laboratoire.

C'est important, précisément dans une période mouvementée comme la nôtre.

### **L'industrie dentaire allemande : cœur et moteur d'IDS**

IDS est depuis 1923 le cœur et le moteur de l'industrie dentaire allemande. Ses 200 entreprises membres constituent une puissante communauté, imprégnée de valeurs communes : elle est innovante, créative, flexible, centrée sur le service et le patient, ouverte sur le monde et fait preuve d'une grande disponibilité de service. Elle encourage également la communauté. C'est ce qui la rend si présente et si performante sur le plan international.

### **Croissance de l'industrie dentaire allemande en Allemagne et à l'étranger**

Le chiffre d'affaires de l'exercice 2018 sera fourni au printemps de l'année en cours. Nous n'en disposons donc pas pour l'instant.

Les quelque 200 entreprises, membres de la Fédération allemande de l'industrie dentaire (Verband der Deutschen Dental-Industrie - VDDI) en Allemagne et à l'étranger, employaient en 2017 plus de 20 700 personnes. Leur nombre a donc légèrement augmenté d'environ 3 % par rapport à 2016.

Les entreprises membres de la VDDI ont réalisé en 2017 un chiffre d'affaires d'environ 5,3 milliards d'euros en tout, en augmentation de près de 5 % par rapport au résultat de 2016. Près de 3,4 milliards d'euros proviennent de ventes sur les marchés extérieurs (+ 5 %).

De l'ordre de 1,93 milliard d'euros, le chiffre d'affaires sur le marché intérieur a augmenté de 4,4 % par rapport à 2016. 60 % des entreprises membres qui, en Allemagne, ont participé à ce sondage, ont enregistré en 2017 une progression de leurs ventes par rapport à 2016.

Les attentes restent positives pour l'année en cours, à savoir 2018. 53 % des entreprises interrogées présument que leur chiffre d'affaires augmentera et 45 % qu'il se maintiendra au niveau de l'année précédente.

### **Forte croissance des affaires à l'étranger dans presque toutes les régions**

En 2017, l'industrie dentaire allemande a enregistré un taux d'exportation avoisinant les 64 %. Ceci souligne de manière impressionnante l'importance et le positionnement de notre industrie sur les marchés mondiaux.

Près de la moitié des entreprises interrogées ont fait état d'une augmentation de leur chiffre d'affaires sur les marchés étrangers. Plus de 40 % y ont maintenu leurs résultats au niveau de 2016.

### **Voici un aperçu des débouchés les plus importants pour notre industrie dentaire**

- À part celui de l'Allemagne, le marché de l'Europe de l'Ouest reste le plus significatif. Environ 53 % des entreprises ayant pris part au sondage ont indiqué y afficher un chiffre d'affaires en hausse en 2017, 36 %, des résultats au niveau de 2016.
- Le marché d'Europe de l'Est s'est développé de manière nettement plus positive qu'en 2016 : 51 % des entreprises sondées par la VDDI ont fait état d'une hausse de leur chiffre d'affaires en 2017. 40 % ont conservé le même chiffre d'affaires annuel que l'année précédente.
- En Extrême-Orient, 55 % des entreprises ont amélioré leurs résultats et un tiers a maintenu son chiffre d'affaires au niveau de l'année précédente.
- Sur le marché d'Amérique du Nord, 46 % des entreprises fiduciaires sondées ont développé plus encore leurs activités. 39 % ont réalisé un chiffre d'affaires aligné sur celui de 2016.
- L'année sous revue, 45 % des entreprises interrogées ont enregistré une croissance de leurs ventes au Proche et au Moyen-Orient. 41 % des entreprises ont maintenu leur chiffre d'affaires au niveau de 2016.
- Il ressort du sondage que, sur les marchés d'Amérique centrale et d'Amérique du Sud, la croissance a été de manière tendancielle un peu plus faible que dans les autres régions d'exportation. Seul un

tiers des entreprises interrogées y a amélioré son chiffre d'affaires. Par contre, 58 % des entreprises ont fait état d'un chiffre d'affaires stable de cette région. 9 % des entreprises interrogées y ont enregistré un recul de leurs exportations.

Conclusion : aussi bien l'activité sur le marché intérieur que les exportations ont largement contribué à la croissance de l'industrie dentaire allemande. Les attentes concernant les ventes en Allemagne et à l'étranger sont également positives pour 2018. Près des deux tiers des entreprises membres de la VDDI, ayant pris part au sondage, escomptent une augmentation de leurs résultats à l'exportation. Selon notre sondage, plus de la moitié des entreprises membres de la VDDI table sur une croissance du chiffre d'affaires sur le marché intérieur en 2018.

Nous sommes très satisfaits du chiffre d'affaires obtenu par notre industrie sur les marchés intérieur et international. Cependant, la croissance du chiffre d'affaires ne reflète pas la situation générale.

Le chiffre d'affaires de notre industrie a augmenté, mais les marges bénéficiaires ont nettement diminué. Notre industrie dentaire affiche un taux d'exportation de 64 %. Toutes les entreprises, qui sont présentes sur les marchés mondiaux très concurrentiels et souhaitent le rester sur le long terme, doivent actuellement réaliser des investissements nettement plus importants dans des lignes de production, dans la logistique et la communication avec nos clients finaux.

Notre industrie dentaire est au cœur d'IDS, ce qui nous remplit de joie et d'une certaine fierté.

IDS, qui a lieu tous les deux ans à Cologne, est organisé par la GDFI (Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie mbH), entreprise économique de la Fédération allemande de l'industrie dentaire (VDDI). Koelnmesse GmbH, Cologne, assure sa tenue.

Les industries dentaires du monde entier et le commerce dentaire international contribuent grandement au succès d'IDS, car les fabricants du monde entier font tous les deux ans d'IDS l'événement mondial du secteur dentaire, ce dont nous sommes heureux et reconnaissants.

## **Aperçu d'IDS 2019**

IDS a une identité de marque avec des caractéristiques distinctives. Parmi ses caractéristiques intrinsèques, mentionnons sa traditionnelle ouverture sur le monde et le principe olympique : « IDS est, à l'échelle mondiale, le salon phare pour la communauté dentaire qui, en tant que plateforme de l'innovation et vitrine des tendances du marché, garantit un succès durable. » Cela décrit le positionnement de la marque IDS. Que l'on soit exposant, visiteur professionnel, distributeur spécialisé ou en quête d'informations, chacun doit avoir la possibilité d'atteindre l'objectif qu'il s'est fixé à IDS.

## **Quelles innovations et quelles tendances se profilent d'ores et déjà à IDS 2019 pour l'odontologie et la technique dentaire ?**

### **Tendances dentaires mondiales**

- L'amélioration des flux de travail numériques et la fabrication additive sont à la pointe du développement international.
- Les technologies analogiques continuent de réunir les conditions indispensables au travail en laboratoire et au cabinet dentaire - un exemple : parallèlement aux scanners intraoraux, les matériaux d'empreinte classiques connaissent un développement impressionnant. Les silicones A sont d'une utilisation plus universelle et plus confortables (par exemple, pour les prothèses prenant appui sur des dents existantes et celles sur implants), tandis que les polyéthers deviennent des matériaux à prise plus rapide.
- Et les procédures numériques progressent maintenant dans les sous-disciplines, jusque-là (presque) purement analogiques - par exemple, en orthodontie, dans le domaine des prothèses totales et en endodontie.

### **Ce qui est intéressant pour le dentiste et son équipe**

- Grâce aux logiciels, les traitements endodontiques peuvent être mieux planifiés - jusqu'aux guides pour les limes de préparation (à l'instar des gabarits de forage en implantologie).
- Dans le domaine de la prophylaxie professionnelle, le laser à diode, en complément des bonnes méthodes classiques (détartrage et surfaçage radiculaire avec curettes manuelles, systèmes à ultrasons ou appareils à jet de poudre), est une option supplémentaire pour la destruction des germes et la décontamination des surfaces.
- Pour ce qui est du traitement futur de la parodontite, les approches délicates ayant pour atout l'instrumentation sous-gingivale, les poudres faiblement abrasives pour un traitement parodontal d'entretien et les offres actuelles de logiciels (ces derniers permettant par exemple de documenter l'état parodontal de la dentition avec profondeurs de sondage et pertes d'attachement - jusqu'à six points par dent - ainsi que, le cas échéant, les atteintes des furcations et les évolutions au fil du temps) méritent que l'on s'y attarde.
- Dans le domaine des prothèses, la gamme de matériaux s'élargit et s'étend à d'autres matériaux en vitrocéramique à haute résistance (exemples : disilicate de lithium, silicate de lithium renforcé à l'oxyde de zirconium ou céramiques hybrides, telles que des céramiques feldspathiques à structure fine, infiltrée avec un polymère). L'objectif est d'en améliorer la translucidité et l'opalescence tout en augmentant leur degré de résistance par rapport aux céramiques structurées et, par conséquent, d'élargir leur application dans le secteur des bridges. Selon le matériau et en fonction du cas, le traitement par CFAO « au fauteuil » peut être une option (schéma du flux de travail : scan intraoral, conception sur écran, usinage par FAO et travail avec polissoir).

- Les scanners intraoraux constituent toujours un domaine d'innovation : la tendance à la miniaturisation se poursuivant, ils deviennent encore plus maniables et, dans certains cas, fonctionnent sans poudre. Et quelques-uns se laissent déjà piloter par le geste et la parole.

### **Ce qui est intéressant pour le prothésiste dentaire et son équipe**

- Le laboratoire devient de plus en plus un « solutionneur de problèmes ». En tant que partenaire au niveau de la planification inversée (backward planning), le prothésiste collabore étroitement avec le dentiste, propose des matériaux d'armature appropriés, sélectionne les ébauches qui conviennent esthétiquement et, le cas échéant, la céramique stratifiée ou, comme alternative, une céramique pour la technique multicouche, etc.
- La large gamme de matériaux prothétiques continue de se diversifier : nouvelles ébauches de fraisage et lingotins de pressée, plus grande palette de couleurs, éventuellement avec dégradés internes, polymères thermoplastiques (comme le PEEK) et autres résines imprimables pour la confection de provisoires de courte et de longue durée.
- Dans le domaine des prothèses complètes, les concepts assistés numériquement permettent au laboratoire de disposer de possibilités de fabrication supplémentaires dans un secteur jusque-là presque exclusivement analogique.
- La production soustractive de restaurations dentaires grâce à la technologie CFAO poursuit son développement et la fabrication additive avec impression 3D gagne du terrain. Le nombre de modèles disponibles augmente.

### **Ce qui est intéressant pour l'équipe médico et technico-dentaire**

- Les procédés numériques facilitent de plus en plus la tâche dans le cadre d'un traitement orthodontique. Par exemple, avec des modèles virtuels, il est possible aujourd'hui non seulement de clarifier des questions diagnostiques mais aussi de réaliser un set-up virtuel et même de concevoir des appareils orthodontiques (comme des appareils fixes).
- Le travail d'équipe entre dentiste et prothésiste dentaire est déterminé par de nombreuses options comprises entre « le tout analogique » et « le tout numérique ». Selon les impératifs cliniques et économiques, différents flux de travail, soigneusement équilibrés et en partie numériques, facilitent le travail au quotidien.
- L'impression 3D est largement considérée comme capable de changer la donne : nouveaux domaines d'application, nouvelles formes de travail en équipe, nouveaux modèles commerciaux.

Il va de soi que les tendances intéressantes ne peuvent pas toutes être mentionnées maintenant. Par conséquent, il y a tant d'autres raisons de visiter le Salon international d'odontologie, qui se tient à Cologne du 12 au 16 mars 2019. Il donne en effet un aperçu complet des procédés, des flux de travail et des produits pour l'ensemble de la profession.

IDS donne accès au marché européen et c'est de surcroît le pôle international de l'activité de la filière où le nombre d'affaires traitées avec des pays tiers est important. Tous les distributeurs internationaux sont au rendez-vous ; à Cologne, ils font des achats pour leurs clients dans leur pays d'origine et connaissent les utilisateurs ainsi que les marchés dentaires qu'ils approvisionnent en produits vus, testés et négociés à IDS.

Bienvenue à Cologne, à la 38<sup>e</sup> édition du Salon international d'odontologie !