

연설문

2018. 10. 4

마르쿠스 하이바흐 박사

독일 치과기재산업협회(VDDI) 대표

독일 치과산업진흥회(GFDI) 대표

내빈 여러분, 오늘 기자간담회에 와 주셔서 감사합니다. 쾰른에서 열리는 제 38 회 세계 치과 산업 전시회를 설명하기 위해 이 자리를 마련했습니다.

VDDI 이사회와 자문위원회를 대표해서 환영의 말씀을 드립니다. 그리고 쾰른에서 2019 년 3 월 12 일부터 16 일까지 개최되는 제 38 회 IDS 에서 뵙기를 희망합니다.

창립 95 년을 맞는 IDS 는 의심의 여지 없이 최고의 치과 산업 전시회이며, 치과 기술과 관련하여 세계적으로 가장 광범위한 분야를 망라하는 시장의 역할도 수행합니다. 2017 년 IDS 가 끝난 뒤부터 여러 연구 개발 팀들이 이룩한 혁신을 2,300 여개 참가사들이 제품, 시스템 솔루션, 서비스 등의 형태로 방문객들 앞에 선보입니다. 이러한 혁신 제품과 기술을 이용하여 사용자들은 자신의 작업을 더욱 단순화하고 효율화할 수 있을 것입니다. 155,000 여명의 전문가 즉, 치과의사, 기공사, 치과 병원 및 랩 종사자, 치과산업 지망생, 치기공 훈련생들을 비롯한 세계 각국의 치과 기자재 유통 종사자 등이 방문할 예정인 IDS 는 세계 치과산업을 리드하는 최고의 치과기술 무역전시회입니다.

IDS 2019 를 소개하기 전에 IDS 를 둘러싼 세계적 정황을 잠시 살펴볼까 합니다. 우리는 어떤 변화를 겪고 있으며, 우리를 둘러싼 환경은 어떤 모습일까요? 몇 가지만 뽑아서 말씀드리겠습니다.

21 세기의 세계는 큰 변화를 경험할 것

정치: 초강대국에서 정치 집단의 재편, 이동, 정치 권력의 이양 등이 진행되고 있고, 국제 정치 권력구조의 변화도 감지됩니다.

경제와 교역: 세계 각지에서 급속도의 다이내믹한 변화가 진행되고 있습니다. 여러 분야에서 경쟁이 치열해지고 있고 이는 의학 분야, 특히 우리 모두의 전문 분야인 치과 기술에서 특히 두드러집니다. 무역 장벽 및 관세 장벽이 거론되고 있고, 이에 따라 과거지사로 생각되던 것들이 다시 한 번 자유 무역을 방해하기 시작했습니다.

인구 증가: 세계 여러 지역에서 인구가 빠르게 증가할 것이며, 이에 따라 정치, 경제, 의료 등의 분야에서 상당한 문제가 발생할 것으로 보입니다.

기술 발전: 디지털화가 급속히 진행 중이며, 상품의 생산과 유통 과정에서 상상을 초월하는 혁신적 변화가 관찰되고 있습니다. 의학 관련 기술 연구의 결과 과학 지식이 고속으로 축적되어 혁신의 사이클은 더욱 짧아지고 있으며, 서플라이 체인 전체가 개선됨에 따라 제조업체와 유통업체들은 더 수준 높은 요구를 해결해야 합니다.

변화, 그리고 파괴적 혁신은 다수의 개인 뿐만 아니라 집단을 압박하고 있으며, 이들의 존재 자체를 위협하는 한편 불안감과 고통을 야기하기도 합니다.

변화와 파괴적 혁신은 신선한 진보의 기회를 제공하는 한편 이제까지는 불가능하다고 여겨졌던 아이디어를 현실의 제품과 서비스로 탈바꿈시키기도 합니다. 이러한 격변의 시대에 우리는 무수한 기회를 이용해야 하며 각자의 위치에서 진보에 기여해야 합니다.

“삶은 살아 있는 자들의 것이며, 산 자는 변화에 대비하여야 한다”는 독일 시인 괴테의 이야기는 이 시대에 잘 들어맞고 있습니다.

끊임없는 변화, 꾸준한 지식의 진보는 우리 치과 업계에서도 우리만의 고유한 방식으로 분명히 드러납니다. 지난 수십 년 간 치의학 및 관련 의료 기술의 발전 과정은 이 시기가 격동의 시대였음을 반영하고 있습니다.

지난 100 여년간 독일 치과 산업은 치의학, 치과 기술 및 관련 연구 분야의 믿음직한 파트너 역할을 수행해 왔습니다.

글로벌 마인드와 자유무역에 대한 개방적인 자세는 세계인의 건강 유지에 필수적입니다. 치과 환자를 치료하려면 무엇보다도 잘 훈련되고 열의를 갖춘 치과의사와 기공사가 필요합니다. 이 두 분야의 전문가들은 힘을 합쳐서 환자의 구강 건강을 지키거나 회복시킵니다.

이러한 목적을 달성하기 위해 이들은 독일 치과기자재들이 생산하는 품질 좋고 다양한 제품을 필요로 합니다. 독일 제조업체들은 전 세계의 치과 전문인들이 모든 종류의 첨단 기기와 재료를 환자 치료에 투입할 수 있도록 돕고 있습니다.

지난 100 년 이상 독일의 치과 산업은 품질, 정밀성, 신뢰성, 그리고 특히 사용자 친화적 제품의 대명사였습니다.

그러나 최근 세계 시장, 특히 의료기기 및 제품 시장에서 보호주의를 향한 강력한 경향이 감지되며 심지어 무역장벽의 부활이 우려되는 상황도 전개되고 있습니다.

신규 또는 추가 규제 조치가 도입되는 가운데, 비용이 많이 드는 승인 과정으로 인해 독일 제품의 시장 진입이 방해 당하거나 아니면 불필요하게 가격이 상승합니다.

위와 같은 이유로 독일 치과기자재산업은 경쟁력에 상당한 어려움을 겪고 있으며 이를 보완하기 위해 많은 노력을 기울여야 합니다.

그러나 독일은 변함없이 세계 자유무역을 굳건히 지지하며, 국제 표준과 의료 장비 관련 규정에 부합하는 인증 제품의 국제적 교역이 순조롭게 지속되어야 한다고 확신합니다.

독일 의료 장비 산업은 이러한 도전에 맞설 것이며, 사용자와 환자에게 신뢰할 수 있는 첨단 장비를 계속 공급하기 위해 모든 노력을 기울일 것입니다.

장기적으로 이러한 목표를 달성하려면 각국, 그리고 국제적 의료 정책과 경제적 조건이 의료 장비 산업의 성장을 방해하는 것이 아니라 촉진하는 쪽으로 가야 할 것입니다.

IDS – 격동의 시대에 버팀목 역할

IDS 는 격동의 시대에 믿음직한 버팀목 역할을 해 왔고 지금도 그렇습니다.

1923 년에 첫 회가 개최된 IDS 는 내년엔 38 회째를 맞습니다.

95 년에 걸쳐 IDS 는 의료 분야, 특히 치과 기술 분야의 발전에 추진력을 제공해왔고, 혁신을 평가하는 기준 역할도 수행해왔습니다.

IDS 는 수많은 위기를 헤쳐 나왔으며, 오늘날 가능한 것, 미래에 볼 수 있는 것, 심지어 내일을 생각하는 사람들의 머릿속에 개념으로만 들어 있는 것들까지도 가장 광범위하고 놀라운 방식으로 선보이는 일을 지속해왔습니다.

치 의학과 치과 기공은 기술적으로 긴밀하게 연결되어 있으며, 이들 자체가 혁신 지향적입니다. 이 두 분야는 현실에 결코 안주하지 않고 항상 더 훌륭한 것을 성취하려 합니다.

이 과정에서 엔지니어들과 개발자들은 동일한 목표를 추구하는 파트너로 활동하면서 더 우수하고 효율적인 첨단 치료기술을 모색합니다. 이들은 치과 전문인들과 힘을 합쳐 환자들의 구강 건강을 회복하고 유지하는 데 있어 최상의 방법을 제공합니다.

세계 시장에서 다른 회사들과의 경쟁 정도를 확인하고 현 위치를 파악하는데 IDS 만한 장소가 없습니다. 치과 전문가들은 여기서 지식과 정보를 입수하여 앞으로의 치료 활동 또는 랩 운영에서 적절한 결정을 내리는 데 활용합니다. 오늘날과 같은 격동의 시대에 이는 특히 중요합니다.

독일 치과 산업: IDS의 심장이자 엔진

1923년 이래 독일 치과 산업은 IDS의 심장이자 엔진이었습니다. 200개 회원사들은 공통의 가치에 바탕을 두고 견고한 공동체를 형성하고 있습니다. 이러한 가치는 훌륭한 서비스, 혁신, 창의성, 유연성, 서비스 우선 경영, 고객지향적 자세, 개방성, 업계 전반의 홍보 등입니다. 이러한 노력의 결과 독일 치과 산업은 세계적인 명성을 유지하며 성공을 거두고 있습니다.

국내외에서 성장하는 독일 치과 산업

200개 회원사를 거느린 독일치과기재산업협회(VDDI)는 2017년 현재 20,700명을 고용하고 있습니다. 이는 2016년 대비 거의 3% 증가한 수치입니다.

2017년에 전 회원사들의 매출 총액은 53억 유로에 조금 못 미치는 수준으로, 이는 전년 대비 거의 5% 성장한 모습입니다. 이 중 34억 유로가 해외 시장에서 발생했으며 이 부분의 성장률 역시 5% 정도입니다.

설문에 참여한 회원사의 60%가 2017년 매출이 2016년에 비해 증가했다고 답했습니다.

2018 회계연도에 대한 예측도 낙관적입니다. 회원사의 53%가 매출 증가를 예상했고 45%는 작년 수준일 것으로 내다보았습니다.

치과 기술의 거의 전 분야에서 수출 가파른 증가

2017 년에 VDDI 의 매출 중 수출이 차지하는 비중은 64%였습니다. 이러한 수치는 이 업계에서 세계 시장이 차지하는 비중, 그리고 세계 시장에서 우리 업계가 차지하는 비중을 뚜렷이 보여줍니다.

설문 참여사의 거의 절반이 해외 시장에서 매출이 증가하고 있다고 답했습니다. 2016 년과 비슷한 수준이라고 응답한 업체의 비율은 40% 이상이었습니다.

주요 지역별 매출 현황은 다음과 같습니다.

- 내수 시장에 이어 평소처럼 서유럽이 최대의 시장이었습니다. 53%의 응답자가 2017 년에 수출 성장을 보고했으며 36%는 전년도와 비슷한 수준이라고 답했습니다.
- 동유럽은 2016 년 대비 크게 성장했습니다. 51%가 2017 년에 매출이 증가했다고 알려왔고 40%는 전년 수준이라고 응답했습니다.
- 동아시아에서 매출 증가를 기록한 업체는 55%, 현상을 유지한 업체는 1/3 정도였습니다.
- 북아메리카에서는 매출 증가가 46%, 현상 유지가 39%였습니다.
- 중동의 경우는 매출 증가가 45%, 현상 유지가 41%였습니다.
- 대 중남미 수출 신장세는 다른 지역보다 약세입니다. 1/3 만이 매출 증가를 알려왔지만 현상 유지를 한 비율도 58%에 달했습니다. 수출 감소를 겪은 업체도 5%였습니다.

결론: 국내외 시장이 모두 독일 치과 산업의 성장에 크게 기여했습니다. 2018 년에도 국내외 시장에 대한 전망은 밝습니다. 회원사의 2/3 정도가 해외 매출 신장을 내다보고 있습니다. 또한 절반 이상의 회원사가 국내 시장 성장을 예측하고 있음을 설문 조사 결과가 보여줍니다.

국내외 시장의 현황은 만족스런 모습입니다. 그러나 연도별 매출 신장 수치만으로는 업계 현황 전체를 파악하기 어렵습니다.

매출은 신장되었지만 마진은 눈에 띄게 감소했습니다. 우리 업계의 수출 비율은 64%에 달합니다. 경쟁이 치열한 글로벌 치과 산업에서 장기적으로 살아남고 번영하려면 생산시설, 물류, 고객과의 소통에 대한 투자 규모를 과감히 늘려야 합니다.

우리는 우리 치과 업계가 IDS 에서 핵심적 역할을 하는 데 대해 기쁘게 생각하며 일말의 자부심도 느낍니다.

IDS 는 쾰른에서 격년제로 개최되며 VDDI 산하의 사업 조직인 독일 치과산업진흥회(GFDI)가 주관하고 쾰른메세가 주최합니다.

우리는 세계 각국의 치과 업계와 무역 업체들이 IDS 의 성공적 개최에 기여함을 기쁘게 생각합니다. 왜냐하면 이들 각국 제조업체들이야말로 IDS 를 이 분야에서 세계를 리드하는 전시회로 만들어주는 주역이기 때문입니다.

미리 보는 IDS 2019

IDS 는 독특한 개성을 지닌 트레이드 마크입니다. IDS 의 브랜드 이념은 코스모폴리탄적 시각과 올림픽의 정신으로 요약할 수 있습니다. "IDS 는 혁신과 시장 트렌드의 플랫폼 역할을 수행하며 세계 치과산업의 지속적인 성공을 위한 치과인들의 커뮤니티". 이는 IDS 의 브랜드 포지셔닝을 잘 요약한 표현입니다. 참가사이든 전문인 방문객이든, 치과 전문 기업이든, 단순히 정보가 필요한 사람이든, 모든 사람은 IDS 에서 공평하게 자신의 목적을 달성할 수 있습니다.

IDS 2019 에서 특히 눈에 띄는 혁신과 트렌드는?

IDS 2019 는 치의학과 치과 기술 분야에 신선한 충격이 될 것입니다. 업계의 풍향계는 이미 몇몇 주요 트렌드 쪽을 가리키고 있습니다.

글로벌 치의학 트렌드:

가장 현저한 트렌드는 개선된 디지털 작업 흐름과 적층제조 방식입니다.

랩과 진료실 양쪽에서 아날로그 기술은 여전히 필수적인 위치를 차지하고 있습니다. 구강내 스캐너와 나란히 재래식 인상재료도 급속한 발전을 보입니다. 우선 A 타입 실리콘이 더 사용하기

간편해졌으며(예를 들어 치아지지형 및 임플란트 지지형 모두) 광범위한 사용이 가능합니다. 폴리에테르는 세팅이 좀 더 신속해졌습니다.

디지털 기술은 이제 치과 교정, 충의치 보철, 신경치료 등 아날로그가 지배해오던 영역으로 진입하고 있습니다.

치과의사 관심 분야:

- 소프트웨어 지원으로 인해 신경치료 계획을 훨씬 더 정확하게 수립할 수 있습니다. 신경치료 파일용 가이드 템플릿(임플란트용 드릴링 템플릿과 유사)이 좋은 예입니다.
- 다이오드 레이저는 살균 및 표면 오염제거 측면에서 볼 때 기존의 입증된 예방 치료 방식(스케일링, 치근 활택술, 큐렛, 초음파 장비, 샌드블라스트)의 대안으로 떠오르고 있습니다.
- 치주염 치료와 관련, 앞으로는 미니멀한 개입이 주목을 끌 것입니다. 치경하 기구, 마찰력이 최소화된 파우더 및 소프트웨어의 역할이 커질 것으로 보입니다. 여기서 소프트웨어는 예를 들어 치주의 현 상황을 완벽히 파악한 뒤 필요하다면 치근 이개부의 병소를 치료하는 작업을 도와주는 것들입니다.
- 보철의 경우 재료의 범위가 고강도 유리-세라믹 재료까지 확장되었습니다. 이런 재료로는 이규산 리튬, 산화지르코니아 강화 규산 리튬, 폴리머 보강 미세구조 장식 세라믹 등이 있습니다. 이들을 사용하는 이유는 브릿지에서 기존 세라믹보다 투명도와 미백효과가 높으면서 강도도 더 뛰어나기 때문입니다. 재료와 환자에 따라 다르지만 체어사이드 CAD/CAM 방식도 옵션이 될 수 있습니다. (워크플로우 사례: 구강내 스캔, 온스크린 디자인, 밀링기를 이용한 CAM 제작)
- 구강내 스캐너 분야에서는 혁신이 계속 진행됩니다. 여기서도 소형화가 중요한 트렌드로, 이에 따라 사용이 더욱 간편해짐과 동시에 가끔 파우더가 불필요해지기도 합니다. 일부 장비는 손짓이나 음성으로 작동됩니다.

기공사와 랩 관심분야:

- 치과 랩은 “문제 해결사”로서의 위상을 더욱 높여가고 있습니다. 기공사는 치과의사와의 긴밀한 협력 하에 임플란트 계획을 수립하고 적합한 재료를 제안합니다. 이를테면 심미적으로 가장 바람직한 블랭크와 도자기 또는 다층 세라믹을 선택하는 것 등입니다.
- 원래 다양했던 보철 재료는 더욱 다양해지고 있습니다. 여기에는 밀블랭크, 색상구배를 가진 좀더 다양한 색상의 재료, 열가소성 플라스틱을 비롯한 다양한 플라스틱(영구 또는 임시 수복용) 등이 있습니다.
- 충의치 보철의 경우 현재 아날로그 기술이 거의 독점적으로 사용되고 있지만 디지털 기반 개념이 랩 차원에서의 새로운 보철 제작 기법으로 떠오르고 있습니다. 수복물의 CAD/CAM

절삭가공도 계속 발전할 것이고, 3D 프린터가 중심을 이루는 적층가공도 더욱 진보할 것입니다. 이와 관련한 모델도 속속 개발되고 있습니다.

치과의사와 기공사의 공통 관심분야:

- 디지털 공정으로 인해 교정은 더욱 쉬운 작업이 됩니다. 예를 들어 가상 모델은 진단 뿐만 아니라 가상 셋업, 심지어 교정기구(고정형)를 디자인하는 데도 쓸 수 있습니다.
- 치과의사와 기공사 사이의 팀웍은 “전체 아날로그”와 “전체 디지털”이라는 양극 사이의 어느 지점에서 이루어집니다. 임상적 및 비용적 측면을 고려하여 일부 디지털 공정을 도입하는 것으로 균형을 맞추면 이 두 전문인 집단의 작업은 한결 용이해질 것입니다.
- 3D 프린팅은 “치과기술의 세상을 바꿀” 잠재력을 갖고 있습니다. 여기서 새로운 어플리케이션, 새로운 비즈니스 모델, 새로운 팀웍이 탄생할 것입니다.

흥미진진한 트렌드를 여기 다 나열할 수는 없으며, 이제까지 말씀드린 것 말고도 쾰른에서 2019 년 3 월 12 일부터 16 일까지 열리는 IDS 에 참석하셔야 할 이유는 많습니다. 가장 중요한 이유는 IDS 가 치과 산업의 전 분야에 걸쳐 다양한 프로세스, 작업 흐름, 제품을 포괄적으로 조망할 수 있는 기회라는 사실입니다.

IDS – 유럽 뿐만 아니라 전 세계를 향한 관문

IDS 는 유럽 시장을 향한 관문임과 동시에 새로운 비즈니스의 기회로 가득 찬 국제적 모임의 공간입니다. 전 세계 치과 업계가 쾰른으로 집결합니다. 유통회사들은 자국의 고객들이 필요로 할 만한 것들을 구매합니다. 이들은 자국 치과 시장과 고객의 수요를 잘 파악하고 있으며, 쾰른에서 직접 보고 시험해 본 것들을 구입해서 고객들에게 공급합니다.

2017 년의 제 37 회 IDS 에서는 한국에서 160 개 업체가 전시에 참여했고(2015: 146 개), 1,066 명의 방문객이 쾰른을 찾았습니다(2015: 962 명). 이러한 고속 성장에 대해 한국의 많은 분들께 감사를 표하고자 합니다. 또한 이 성장세는 IDS 의 흡인력, 그리고 세계 시장에서 차지하는 한국 치과 업계의 위상이 상승한다는 점도 확인해줍니다.

오늘의 만남으로 IDS 에 대한 여러분의 관심이 더욱 커졌으면 합니다. 아울러 여러분의 기사를 읽은 독자들 중 많은 분들이 IDS 2019 에 방문하시길 희망합니다.

내년 3 월에 쾰른에서 뵙겠습니다!